

面倒な顧客名簿・名刺の管理から解放されよう！ 「筆まめクラウド」スタートパック」新発売！！

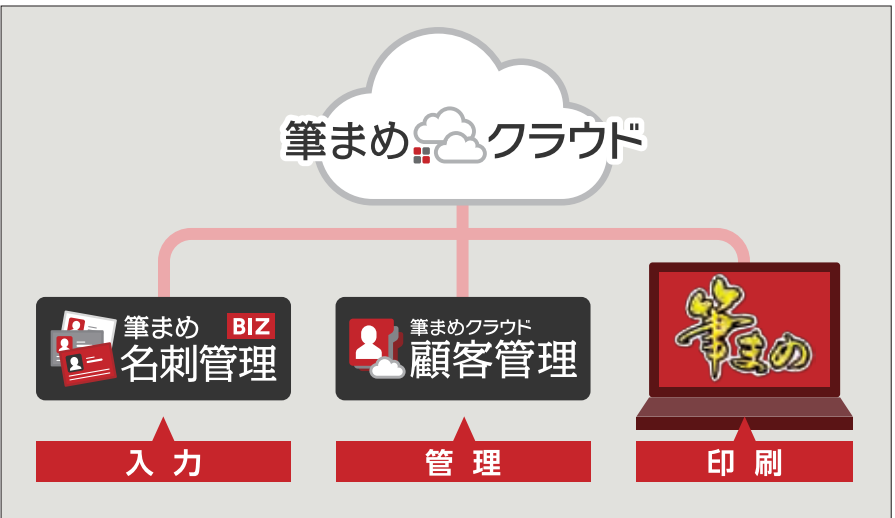
筆まめ

筆まめ（港区芝、萩原義博社長、03・6414・6270、<http://www.fudemame.co.jp>）は、はがき・住所録ソフト「筆まめ」やDTPソフト「パーソナル編集長」などのパッケージ製品・サービスを展開している。また、平成26年から、スマートフォンなどと連携したはがき作成・顧客管理サービスの「筆まめクラウド」を立ち上げ、企業の営業力強化・業務効率化のサポートを開始した。

顧客名簿や名刺の管理をどうしたらいいかお悩みの事業先には、同社がこのたび新しく発売する法

人向けソリューション「筆まめクラウドスタートパック」が便利だ。顧客管理や情報の共有・活用における機能が厳選されており、名刺管理から年賀状や挨拶状の作成、スケジュール管理まで行える。システム担当者や管理者を立てる必要がなく、初期費用もかからないので、手軽に導入できる点に特長がある。

本ソリューションなら、これまでエクセルなどで管理していた住所録をウインドウズソフト「筆まめ」に読み込み、クラウドサービス「筆まめクラウド顧客管理」の中



の住所録と同期させることで、顧客管理はもちろん、はがき・封筒の宛名印刷、メール配信までが可能となる。さらに、名刺をスマートフォンで撮影するだけで文字情報をデータ化できるスマートフォンアプリ「筆まめ名刺管理BIZ」を用いれば、入力の手間が省けるほか、スマートフォンやPCからアクセスして、いつでもどこでも情報を活用することができる。

初期費用は無料、年間契約22,800円（税別）から利用が可能だ。初めて顧客管理・住所録管理を始める際には、検討してみてもうだろうか。