

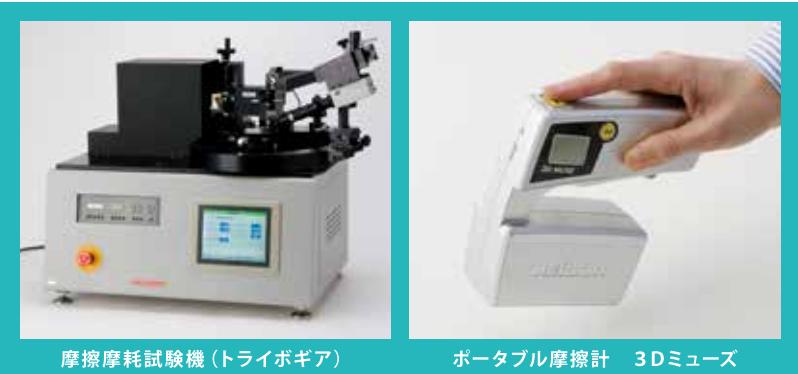
企業と地域を結ぶ情報コミュニケーション誌

# うめナビ

2019.5  
Vol.86

創業1の52年の理化学機器メーカー  
基礎研究、実験開発の現場を支える  
ものづくり日本の「縁の下の力持ち」

新東科学



摩擦摩耗試験機（トライボギア）

ポータブル摩擦計 3Dミューズ



国内シェアNo.1を誇る  
搅拌機（スリーワンモータ）

新東科学（千代田区神田東糸屋町、野村篤史社長、03・3252・2791、<http://www.heidon.co.jp/>）は、1952年に創業した理化学機器、試験機のメーカーで、今年業歴67年を数える。製品は大きく分けて2つのカテゴリに分かれおり、実験室用の搅拌機（スリーワンモータ）、摩擦摩耗試験機（トライボギア）を製造、販売している。どちらも研究開発、基礎研究の分野で用いられる製品なので、日常生活の中で人目に触れることがほぼないが、縁の下の力持ちとして、新製品、新素材の開発はもとより、安全、安心を保証するためのツールとして活躍している。

創業時から千代田区神田東糸屋町で事業を続けるとともに、中央区日本橋小舟町に構えるショールームでは、実際に同社製品に触れ、試用していただくことができるので、特注やカスタマイズについてもきめ細かく、かつ迅速な対応が可能である。近年では、製品の販売だけではなく、受託試験や機器のレンタルも承り、搅拌や摩擦摩耗に関する情報提供やコンサルティングといった製造業の枠を越えたサービスを展開している。

今後も、「ユーザーに満足をお届けする」という同社の経営理念を基軸に、新製品の開発、充実したサービスの提供を推進していく。

実験、研究といった特殊な環境下で使われるスリーワンモータは、安全性、耐久性、安定性に特にこだわって設計、製造されています。また、トライボギアに関しても、製品の信頼性はもちろん、永年培つた同社の技術、ノウハウを活かし、トライボロジー（摩擦学）の世界で定評がある。

創業時から千代田区神田東糸屋町で事業を続けるとともに、中央区日本橋小舟町に構えるショールームでは、実際に同社製品に触れ、試用していただくことができるので、特注やカスタマイズについてもきめ細かく、かつ迅速な対応が可能である。近年では、製品の販売だけではなく、受託試験や機器のレンタルも承り、搅拌や摩擦摩耗に関する情報提供やコンサルティングといった製造業の枠を越えたサービスを展開している。

同社は「完全自由設計の住まい作り」にこだわり、お客様が住まいに對して思い描く夢や理想の暮らし方を実現している。お客様の要望に合わせた外観・内装にこだわるのはもちろん、生活する上で目にすることのない資材選びについても徹底している。資材一つ

いつまでも快適で住みやすい：  
完全自由設計の注文住宅で  
お客様の思い描く最高の住まいを実現

あかりホームクラフト



「住みやすい空間作り」を追求する  
同社の施工事例



街並みにじむ、カフェのような事務所外観

湘南台、原野逸朗代表取締役社長、0466・54・9247、<http://akari-hc.com/>）は、2016年8月に設立され、神奈川を中心に戸建ての新築やリフォームを行うほか、施設の内装工事など幅広く手がけている。

同社は「完全自由設計の住まい作り」にこだわり、お客様が住まいに對して思い描く夢や理想の暮らし方を実現している。お客様の要望に合わせた外観・内装にこだわるのはもちろん、生活する上で目にすることのない資材選びについても徹底している。資材一つ

ひとつ質感や重量にまでしつかりと目を配り、時には工場まで出向いて職人の方とも打ち合わせしながら資材を決めていく。「お客様の意向を取り入れながら、自分自身も住みたいと思えるような家を作りたい」と原野社長が語る通り、住みやすい空間作りという点を常に意識しており、お客様の生活スタイルをしっかりと聴取し、将来的な生活環境の変化も見据えて快適に住み続けられるような家作りを心がけている。

湘南台駅東口の大通りを曲がったところにある同社の事務所は、大きな窓ガラスから覗くとお洒落なカフェのような印象を受ける落ち着いた雰囲気で、ゆっくりくつろぎながらマイホームの夢についてご相談いただける。時には小さな子どもが道を尋ねに来るような入りやすい外観は、湘南台の街並みに自然と溶け込んでいる。

「お客様が思い描く理想よりワンランク上の住まいを作り上げる」とが、私の夢である」と、原野社長がめざす家作りはこれからも続いている。

うめナビ  
送付先業種

商社  
6先

スーパー・小売・百貨店  
28先

メーカー  
15先

マスコミ・出版  
32先

教育(大学・専門学校)  
34先

官公庁  
36先

ホテル  
8先

金融  
50先

建設・不動産  
14先

システム関連  
9先

その他  
42先

合計  
274先

※本誌は、城南信用金庫のお取引先に配布する他、商社、百貨店、スーパー、メーカー、マスコミ、大学等にもお届けしています。

**新農法「砂栽培」とカフェの「コラボー  
リ」による自動化・年間11毛作の生産力  
新鮮な完全無農薬野菜で地域貢献**

サンドファーム(大和市上草柳)　日吉唯晴代表、070・2185・2809、<http://verdura.love/> は  
少心皆(すこし)の心を大切に育む、自然農法による有機野菜の販売と、農業体験、アーバン農園の運営を行なっています。

農場に併設したカフェ『ベルドゥーラ』で提供している。

日吉代表は「地域に貢献できる事業を立ち上げたい」と、全国砂栽培推進協会の研修を受け、「砂栽培」のノウハウを習得。人件費の高騰や就農者の高齢化、後継者不足など、現代の日本が抱える農業の諸問題を解決することで、地域に貢献しようと農業事業へ参入した。



現代の日本が抱える農業の諸問題を解決することで、地域に貢献しよう」と農業事業へ参入した。

ど、メリットの多い画期的な農法として注目を集めている。

砂栽培農場で栽培される野菜は完全無農薬であり、収穫したその日に併設のカフェ『ベルドゥーラ』（イタリア語で“野菜”的意味）でいただける。「お客様に新鮮な完全無農薬野菜を食べていただきたい」という代表の想いがぎっしり詰まつたメニューの中でも、特にボリューム満点のチンゲンサイ炒めは新鮮なチンゲンサイがたくさん食べられると好評である。他にも、旬の野菜を使った料理やデザートが揃い、四季折々の自然の味覚を楽しむことができ

同社では、I.T技術によつて室温や水・肥料の散布を自動管理したハウス内で高床式砂栽培を行つてゐる。培地には、土の代わりに大磯で採取した「海砂」を使用し、露地栽培と比較してバクテリアや残留農薬を少なく、連作による生育不良を回避できるため、チンゲンサイ、小松菜、サニーレタスなどの生鮮野菜を需要に合わせてほぼ通年栽培することができる。農機具を使わず自然

港湾潜水工事など職業潜水士が活躍  
技術提携でスタッフ溶接・切断など  
水中作業の革新的工法を開発

オーシャン・アイ

靴や革製品の修理・リメイクから  
オリジナル雑貨の販売、合鍵制作まで  
蘇った愛用品を永く楽しめる生活へ

キャンティーン  
**Canteen**

卸だったところを、地域のお客様のニーズを汲み取った店の在り方を考えながら徐々に取扱いを広げて実績を積み重ね、革製品に限らない修理やリメイクなど現在の幅広い業務内容にながつてきている。

ご依頼くださったお客様と軽い雑談の中から各自の個性やお好みを把握し、ご予算、ご要望に合わせて仕上がりの方向性を決めていく。他店とは一味もふた味く。



革製品や小物が並んだ店内。海老根店主の仕事場も併設している

田園都市線用賀駅から徒歩5分  
素朴で親しみやすい佇まいの工芸  
今年で14年目を迎えるCanteen(さん  
田谷区用賀、海老根努店主、電話  
／FAX03・3707・6966  
<https://www.canteen.jp>) では  
靴はもちろんバッグなどの革製品  
その他の修理、リメイク、ケニア  
また、オリジナル製品、ケニア  
品の販売、合鍵の制作、純  
正キーのオーダーなどを幅

「地域に根ざしたお店をめざしておられます。ご愛用されていた靴バッグ、小物など、もつとずっと長くご愛用いただけるよう甦らせた豊かな生活へ：海老根店主にお任せを。

A photograph showing the exterior of a modern establishment, likely a cafe or restaurant. The building has a minimalist design with large glass windows and doors. In front of the entrance, there's a small outdoor seating area with a white chair and a red planter. A menu board is propped up outside, displaying various items. The interior is visible through the glass, showing a counter and some equipment.

も違うオーラリティードのような仕上がりを実現させる技術力、対応の柔軟性こそが同店の強みである。そうしたお客様とのコミュニケーションを通じ、靴やバッグに 対しても洋服などと同じようなクリーニング・メンテナンスの意識を向上させていくことができるよう、さらに、身の回りで生活をともに過ごす小物との付き合い方を含めて、"クオリティー・オブ・

卸だったところを、地域のお客様のニーズを汲み取った店の在り方を考えながら徐々に取扱いを広げて実績を積み重ね、革製品に限らない修理やリメイクなど現在の幅広い業務内容にながつてきている。

ご依頼くださったお客様と軽い雑談の中から各自の個性やお好みを把握し、ご予算、ご要望に合わせて仕上がりの方向性を決めていく。他店とは一味もふた味く。

「地域に根ざしたお店をめざしておられます。ご愛用されていた靴バッゲ、小物など、もつとずっと長くご愛用いただけるよう甦らせではありませんか?」愛用品に囲まれた豊かな生活へ:海老根店主にお任せを。



「フォアグラアイススティック」は、ワインと相性抜群!高級感あるBOXも贈答品に好適

オーナーの上原シェフは西荻の「サン・ル・ス」金子シェフの元でフランス料理の基礎を学ぶ。パリの名店「エレーヌ・ダローヴ」でもシェフとして活躍、2011年12月に独立した。

Lineはフランス語で「つながり」という意味を持ち、店内ゲストとの距離感を意識した親みのある空間が広がっている。オーブンキッチンやカウンター席、ゲストとのコミュニケーションの大切にするシェフの店づくりへこだわりだ。

「Prive de Lien」は、大切なと特別な時間を過ごすためには切られたテーブル席中心の店で

Lien(世田谷区池尻、上原浩一オーナーシェフ、03-6413-8552、<http://lien-french.com/>)は、『マラソンガイム東京2019』にも掲載されてる人気のフレンチ料理店である。池尻大橋駅が最寄り駅、国道246号線から通りを一本中に入った閑静な住宅街に「Lien」「Prive de Lien」の2店舗を構えている。

ゲストとの“つながり”を大切に…  
池尻の人気フレンチレストラン  
お土産品もプレゼントに好評！

Lien

A portrait of Satoru Uehara, the owner-chef, standing in front of a table covered with a white cloth. The table is set with various kitchen tools and ingredients. He is wearing a dark apron over a dark shirt.

上原オーナーシェア

社名には、お客様がご自身の髪を、健康で美しいヘアスタイルをもっと愛していただけるようお手伝いしたいという想いをこめた。

同社は、「すべてのお客様に幸せを提供する」を理念に、地域に相付いた店作りを進め、26年目を迎えることができた。これもたくさんのお客様に支えていただいたおかげという感謝の念を忘れず、しつかりご恩返しできるよう、スタッフ一同日々よりよいサービスを模索している。

喜ばれている。来店客はもちろん、今後は訪問美容にも注力し、よりたくさんの方にご利用いただけるサービスの充実を図る。

「これからも地域No.1の店をめざし、お客様がきれいで幸せな日々を送っていただけるよう全力でお手伝いいたします。お客様必ずご満足いただけるサービスをスタッフ一同ご準備しております。ご利用お待ちしております！」と、服部社長は自信に満ちた表情で熱く語る。

ラブベアー（大田区久が原、服部康一社長、03・5482・5832、[www.fe-el.co.jp](http://www.fe-el.co.jp)）は、美容室「アロマトリートメント」など美容業を営み、現在、美容室「feel」（大田区鵜の木）、美容室「feel oneself」（大田区西蒲田）、アロママッサージ「f.regalo」（大田区下丸子）の3店舗を展開している。

A photograph showing a man in a striped shirt standing behind a seated customer who is wearing a green cape. The man is holding clippers and appears to be cutting the customer's hair. In the background, there is a large mirror reflecting the interior of the barbershop, which includes shelves with various supplies and a window.

顧客満足度地域No.1  
いつまでも健康で輝くヘアスタイルを  
「訪問美容」でご自宅でもサービス提供

ラブヘア

少しだけお客様のお得に立てればと考え、昨年新たに立ち上げたのが「訪問美容事業」。訪問美容とは、高齢者や妊娠、子育て中の母親など来店が難しい方のために、ご自宅まで訪問してカットやカラーリングなどの施術のサービスを提供するものである。まだまだ十分には浸透していないが利用されたお客様からは、「しばらく美容室には行けないと諦めていたのに、このようなサービス



「健康で美しいヘアスタイルへ…  
私たちがお手伝いします！」

やぶ（横浜市神奈川区松本町  
濱田太郎社長 045・321・  
3250）は、大正8年（1919  
年）から横浜で蕎麦屋を営み、今  
年で創業100年を迎える。市営  
地下鉄ブルーライン三ツ沢下町駅  
より徒歩1分という好立地の店舗  
は、昼も夜も地元の常連のお客様  
で賑わっている。

同店一番人気のメニューは、創  
業当時からの看板メニュー「ビー  
フンゲン」である。（敬選）

一同の強い想いをこめ、加熱式弁当箱を使用するなどこだわり抜いた商品となつてゐる。

また、長期保存ができる冷凍パックはギフトとしても人気を博しており、お客様に満腹感を味わつていただけるよう、一袋の量を一般の冷凍商品と比較して多目で設定していることもこだわりの一

ポイントである。  
どちらの商品も地元の人気老舗店が販売した新商品として話題を呼び、地元の企業や保育園から常に大量の注文が入るなど、その人気は右肩上がりで高まっている。「店舗だけでなく、どこでもお気軽に召し上がりください。老舗の味わいをご堪能いただける自慢のビーフシチウを、これからもお客様に提供していきたいです」と濱田社長は語る。

和牛と野菜をホロホロに焼いて、大粒のソースをたっぷりかけた「ビーフシチュー」である。顧客がこれまで時間をかけて考へ込んだビーフシチューは、100年経つた今でも絶大な人気を誇る。

このビーフシチュー、創業100周年を記念して、今年1月にお弁当と冷凍パックを商品化し、ご自宅でも老舗の味を楽しめるようになった。特にお弁当に関しては、「お店で提供しているビーフシチウと同じ味を食卓に届けしたい」という社員



**老舗の看板メニュー「ビーフシチウ」を商品化!  
じっくり煮込んだ厳選和牛と野菜の贅沢な  
逸品をご家庭で。**

ポイントである。  
どちらの商品も地元の人気老舗店が販売した新商品として話題を呼び、地元の企業や保育園から常に大量の注文が入るなど、その人気は右肩上がりで高まっている。「店舗だけでなく、どこでもお気軽に召し上がりください。老舗の味わいをご堪能いただける自慢のビーフシチウを、これからもお客様に提供していきたいです」と濱田社長は語る。

大正8年創業、横浜の老舗蕎麦屋  
人気のビーフシチウを商品化  
お店の味わいをご自宅でも手軽に

やぶ

**【フォトオートメーション】**  
「簡単に・スピーディーに・きれいに」  
自社で商品画像を撮影可!

360°の写真も簡単に撮影できる

ショールームには、モデルの全身写真を撮影できる大型の製品を展示

オービットブイユージャパン（品川区西五反田、鳴海佑紀代表取締役、03-6417-9391、<https://orbitvuu.jp>）は、自動撮影システムのシェア世界トップを誇るオービットブイユー社（ボーランド）の日本の総代理店であり、EC（電子商取引）販売事業者向けに商品画像を自動撮影できる機材を販売している。「フォトオートメーション」と呼ばれる技術を用い、撮影から鮮明な画像処理まで専用ソフト内で処理することができる。

従来は外部のプロカメラマンなどに依頼することが多かったが、フォトオートメーションを利用すれば、プロと遜色ない商品写真撮影が内製化できる。自社ECやECプラットフォーマーで販売する小売業・メーカーをはじめ、㈱ワールドや(株)ワコール、㈱西松屋チエーンといった大手企業まで400社を超えるユーザーに導入され、好評を得ている。

通常、プロカメラマンに依頼すること間違いない！

ジネス業界に欠かせない製品になぞらえ、被写体を360度回転させて今までにない商品写真の掲載が可能となる。

拡大していくこれからECを中心に展開してきた同社が、今まで新商品を取り扱い始めた。

「カテゴリーが違うと販売ルートがまったく違い、それぞれ専門の業者様がいて既存のお取引先では対応しきれなかつたり、生活用品のすそ野は本当に広いと感じました」と川瀬社長も苦笑を語る、それがこの『グリゴランプ』。今までにない自分だけのオリジナルランプを手作りする商品である。今年1月にNHK朝の情報番組「おはよう日本 まちかど情報室」で紹介され、クラウドファンディングの「Makukake」でも大反響を得た。

「0歳児だって立派な芸術家！」赤ちゃんの手形や幼稚園で描いたお絵かきなど、しまいこんだ作品がランプシェードに早変わり。もちろん書道や水彩画、スクラッチアートなどで使いやすい。電源も、コンセントだけでなくモバイルバッテリーからも使用可能だ。

「自分の作品をランプにして飾れば、今話題の『自己肯定感』を育むきっかけにも。学校の教材に取り上げてもえだらうか」と、社長はさらなる販路拡大に意気込む。

## EC業界に革命を起こす 「フォトオートメーション」 商品画像撮影・加工まで4秒の高速技術！

オービット  
ブイユージャパン



鳴海佑紀代表取締役

## 子どもの手形や絵、大人の書道や写真も手作りランプを楽しむ「グリゴランプ」 オリジナルティアで部屋を飾ろう

プロビジョン



↑手軽にオリジナルランプ作りを楽しめる「グリゴランプセット」  
←子どもたちの作品が楽しいインテリアに！

## 川崎市多摩区注文住宅着工棟数No.1 「家づくりは しあわせづくり」 お住まいの主治医として一生懸命のサービスを

タマック（川崎市多摩区折形、貞松信人社長、0120-01-3709）は元々、大手ハウスメーカーの下請け工務店だった。とにかく1棟でも多く建てるごとに躍起になっていた当時、誰か？と尋ねられれば、「ハウスメーカーのため、自分たちのため」と答えるだろう。

そんな気持ちで家を建てていたある日、現場で元請けメーカーと採めているお施主様の姿を目撃した。そうしてつくった家でも、お施主様は生涯その家で、ローンを払い、暮らしていかれるのだ。後悔を残したお客様の想いを心から感じ、下請けから脱却した。

下請け時代からの反省から、一貫して拡大路線をとらず、川崎市多摩区に本社およびショールームを構えた「生涯一拠点体制」を大切に、「家づくりはあわせづくり」をモットーとして地域に深く根ざしてきた。家の施工後もしっかりとケアを続けられるよう「本社から半径10km圏内限定施工」「年間80棟限定施工」「月間7棟平準着工」を掲げ、お施主様の立場に立った「建築業」ではなく「サービス業」としての家づくりを実践している。

「家を建てるという一大事業のお手伝いをさせていただき、お客様の笑顔を見ながら仕事ができる……こんなに幸せなこと

のもと、スタッフ一同揃るぎない信頼のチームワークで家づくりを楽しんでいる。

「0歳児だって立派な芸術家！」赤ちゃんの手形や幼稚園で描いたお絵かきなど、しまいこんだ作品がランプシェードに早変わり。もちろん書道や水彩画、スクラッチアートなどで使いやすい。電源も、コンセントだけでなくモバイルバッテリーからも使用可能だ。

「自分の作品をランプにして飾れば、今話題の『自己肯定感』を育むきっかけにも。学校の教材に取り上げてもえだらうか」と、社長はさらなる販路拡大に意気込む。

「家を建てるという一大事業のお手伝いをさせていただき、お客様の笑顔を見ながら仕事ができる……こんなに幸せなこと

はありません」と語る貞松社長



のものと、スタッフ一同揃るぎない信頼のチームワークで家づくりを楽しんでいる。

タマック